

Mobile KSA: 00966537832639

Email: husseinelsaeed65@gmail.com

حسين محمد السعيد صالح علي

الخبرات المهنية

- مندوب مبيعات مصنع السارونه السعودية منذ ٢٠٢٠ م حتي الان
- العمل لدي شركة كريم فارما للأدوية القاهرة مصر منذ عام ٢٠١٧ م حتي ٢٠١٩ <http://www.kareempharma.com>

المهام الوظيفية

- ❖ إجراء زيارات للحصول على عملاء
- ❖ إجراء اجتماعات مع العملاء لفهم احتياجاتهم
- ❖ التواصل مع العملاء عبر الهاتف لتقديم الخدمات ومساعدتهم في حل المشكلات
- ❖ تحديد فرص المبيعات الجديدة وتطوير استراتيجيات لزيادة المبيعات
- ❖ بناء وتعزيز العلاقات مع العملاء الحاليين والمحتملين
- ❖ تحقيق الأهداف الشهرية والسنوية المحددة من قبل الشركة
- ❖ التعامل مع مختلف أنواع العملاء، بما في ذلك العملاء الذين يحتاجون وقتاً طويلاً لاتخاذ قرارات
- ❖ توليد عملاء جدد و تحويل الفرص إلي أرقام بيع حقيقية
- ❖ متابعة العملاء الحاليين والمحتملين
- ❖ بيع منتجات الشركة للعملاء الحاليين وذلك من خلال شرح كافة المعلومات المتعلقة بالمنتجات
- ❖ جذب عملاء جدد من خلال ترويج منتجات الشركة وكافة المعلومات المتعلقة بالمنتجات
- ❖ زيارة عملاء المنطقة بشكل دوري وفقاً للسياسة المتبعة من قبل الشركة
- ❖ فتح أسواق جديدة في المنطقة المسؤول عنها وفقاً للسياسة المتبعة من قبل الشركة
- ❖ إقتراح أصناف جديدة بناء علي دراسة إحتياجات العملاء والسوق
- ❖ السفر لتغطية المناطق المختلفة وفقاً للسياسة المتبعة من قبل الشركة
- ❖ المحافظة على ثقة العملاء عن طريق الحفاظ على سرية معلوماتهم
- ❖ إتقان مهارات الكتابة وامتلاك مهارات جيدة في خدمة العملاء
- ❖ امتلاك مهارات استخدام الكمبيوتر، والبرامج المتعلقة به.
- ❖ امتلاك بعض المهارات الإدارية والتنظيمية.
- ❖ القدرة على تحمّل ضغوطات العمل.
- ❖ المعرفة التامة بقواعد اللغة وعلامات الترقيم.
- ❖ القدرة على المحافظة على سرية البيانات.

المؤهل الدراسي

ليسانس حقوق
جامعة الزقازيق ٢٠١٧

الموضوع

اسعي للحصول على عمل كمندوب مبيعات حيث لدي الخبرة الكافية العملية و العلمية للقيام بمهامي الوظيفية حيث ان وظيفة مندوب مبيعات تمثل حلقة الوصل التي تربط الشركة بعملائها، فهو من تعتمد عليه الشركة في عرض منتجاتها وخدمات بشكل يجذب المزيد من العملاء لشراء المنتجات، حيث أنه من خلال طريقة العرض التي يستخدمها يستطيع أن يقوم بتكوين علاقات جيدة مع العديد من العملاء، وإقناعهم بشراء هذه المنتجات والمسؤولة .

المهارات

- ✓ التخطيط والتنظيم وحاصل علي شهادة البيع MERIL.
- ✓ جمع المعلومات والتعامل معها وإدارتها.
- ✓ القدرة على حلّ المشكلات القدرة على اتخاذ القرار.
- ✓ امتلاك مهارات التواصل. الالتزام بالسرية. القدرة على العمل تحت الضغط.
- ✓ الانتباه للتفاصيل.
- ✓ معرفة القواعد وعلامات الترقيم.
- ✓ القدرة على إتمام العمل ضمن الوقت المطلوب.
- ✓ القدرة على إدخال البيانات في جهاز

اللغات

• الإنجليزية متوسط